



*Das bestgeplante Projekt ist nur  
so gut wie die Umsetzung.*  
Und dazu benötigen Sie  
Verhandlungsexpertise – der  
kritische Erfolgsfaktor  
im Projekt.

# Kompaktworkshop für Projektmanagerinnen und Projektmanager



*Als Projektmanagerin oder Projektmanager verhandeln Sie täglich in den unterschiedlichsten Situationen:*

Jede Abstimmung mit Ihrem Auftraggeber, die Gespräche mit der Geschäftsleitung oder die Lösungssuche mit Ihren Teammitgliedern ist eine Verhandlung.

## ZIELSETZUNGEN UND INHALTE

In diesem interaktiven 1-Tages-Workshop trainieren Sie, wie Sie die Verhandlungen in Ihren Projekten zielgerichtet optimieren können.

Mit dem *Zürcher Verhandlungsmodell*<sup>®</sup> lernen Sie eine praxiserprobte Verhandlungsmethode kennen und anwenden.

Zur Vertiefung erhalten die Teilnehmenden nach dem Workshop ein individuelles Tele-fohn-Coaching (1 Stunde).

## TERMINE UND ORT DER DURCHFÜHRUNG

04.07.2017 (08:30–17:30 Uhr)

09.11.2017 (08:30–17:30 Uhr)

Zentrum Karl der Grosse

Kirchgasse 14

8001 Zürich

## IPMA/PMI-ZERTIFIZIERTE TEILNEHMENDE

IPMA-Rezertifizierung: 8h PM-Weiterbildung

PMI-Rezertifizierung: 7 PDU's

## SEMINARKOSTEN UND GRUPPENGROSSE

Der eintägige Workshop kostet CHF 1170.– inkl. Pausenverpflegung und Mittagessen.

Max. 12 Personen pro Workshop.

Anmeldungen werden nach Eingangsdatum berücksichtigt.

## IHRE TRAINER

Ingrid Giel und/oder Michael Bullinger

Mehr Informationen zu Ihren Trainern und

zum *Zürcher Verhandlungsmodell*<sup>®</sup>

finden Sie auf [www.bullinger-ivpz.ch](http://www.bullinger-ivpz.ch).

## ANMELDUNG

Bitte telefonisch unter 044 265 40 60 oder

per E-Mail an [hello@bullinger-ivpz.ch](mailto:hello@bullinger-ivpz.ch)

## KONTAKT

Bullinger – Institut für

Verhandlungsprozesse Zürich

Limmatquai 70 | 8001 Zürich

[www.bullinger-ivpz.ch](http://www.bullinger-ivpz.ch)

Tel. +41 44 265 40 60