



*Mediation auf der Basis
von Werten schafft Mehrwert:
Nutzen Sie das Zürcher
Verhandlungsmodell[®] und
erzielen Sie nachhaltigere
und bessere Ergebnisse.*

Weiterbildungsangebot Mediation mit dem *Zürcher Verhandlungsmodell*[®]



Die meisten Mediationsmodelle fokussieren auf die Sach- und Beziehungsebene. *Das Zürcher Verhandlungsmodell*[®] erweitert die Perspektive auf Persönlichkeit und Werte. In der Kombination der vier Ebenen liegt der Schlüssel zum Erfolg: Die Erweiterung schafft neue Handlungsoptionen, um auch in schwierigen Herausforderungen zuverlässig auf Mehrwertlösungen hinzuwirken.

IHR NUTZEN

- Sie vertiefen Ihr Verständnis für den Verhandlungs- und Mediationsprozess.
- Sie reflektieren Ihre persönlichen Muster in der Rolle als Mediatorin oder Mediator, schärfen Ihr Bewusstsein für den Umgang mit Einwänden der Konfliktparteien und eröffnen sich neue Handlungsoptionen und Erfolgsstrategien.
- Sie gewinnen Sicherheit und Vertrauen, um die Konfliktparteien optimal auf der Lösungssuche zu unterstützen.
- Sie lernen, auf «Win-Lose» eingestellte Parteien zu konstruktiven Lösungen zu führen und festgefahrene Positionen wieder in einen kreativen Lösungsprozess zurückzuführen.

TEILNAHMEBESTÄTIGUNG

Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer erhalten im Seminar eine Teilnahmebestätigung. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt.

TERMIN

18.–19.02.2020 Hotel Zürichberg, Zürich

TRAININGSZEITEN

1. Tag: 08:30 - 18:30 Uhr
 2. Tag: 08:30 - 17:30 Uhr
- (Total 16 Arbeitsstunden)

KOSTEN

CHF 2'250.–

Der Preis beinhaltet alle Unterlagen und Verpflegung (Kaffeepausen, Mittagessen und Abendessen am ersten Abend).

Nicht enthalten sind die Kosten für Übernachtung und Extras (Parkgebühren etc.).

ANMELDUNG

Bullinger – Institut für Verhandlungsprozesse
Limmatquai 70, CH 8001 Zürich
Tel. +41 44 265 40 60
hello@bullinger-ivpz.ch
www.bullinger-ivpz.ch